
**Jeune diplômé, vous recherchez une 1^{ère} expérience professionnelle,
Rejoignez le Port de Nantes Saint-Nazaire !**

Nantes Saint-Nazaire Port assure l'interface entre terre et mer, au service du territoire et de son économie. Plate-forme logistique et industrielle internationale, il est connecté à plusieurs modes de transport : maritime, fluvial, ferroviaire, terrestre et aérien. Chaque année, il accueille plus de 2 700 escales de navires, 800 trains de marchandises et plus de 350 barges fluviales.

4^e grand port maritime français et 1^{er} port de la façade atlantique française, son trafic global s'élève à plus de 30 millions de tonnes par an.

Etablissement public de l'Etat, Nantes Saint-Nazaire Port est également un aménageur du territoire. En partenariat avec des acteurs publics et privés, il contribue au développement économique, à la création de richesse et d'emplois tout en respectant le milieu dans lequel il intervient.

Nous recherchons plusieurs commerciaux juniors pour une mission de 6 mois, permettant de découvrir l'univers du transport maritime conteneurisé et les enjeux logistique du territoire du Grand Ouest.

Au sein de l'équipe commerciale et encadré par notre Responsable d'Affaires Conteneur, votre mission consistera à prospecter et qualifier les entreprises du Grand Ouest constituant l'Hinterland du Port afin d'identifier les flux import et export conteneur de ces entreprises et de qualifier leurs origines et destinations.

Vous contribuerez ainsi à la cartographie et à l'analyse des flux et des besoins des entreprises du territoire.

Vous accompagnerez ensuite le responsable d'affaires aux rendez-vous commerciaux qui découleront de la phase de qualification des entreprises.

Vous serez ainsi en mesure, avec l'équipe projet, de proposer de nouvelles solutions logistiques répondant aux besoins du tissu économique, de nouveaux services répondant aux besoins des clients, et de les promouvoir auprès des chargeurs du territoire.

La mission est basée à Nantes, avec des déplacements ponctuels à prévoir sur le territoire du Grand Ouest.

Votre profil :

Jeune Diplômé, niveau master ou minimum bac+ 3 dans le domaine du commerce ou du transport maritime et logistique, en recherche d'emploi, vous vous intéressez aux enjeux économiques internationaux et à ceux du territoire du Grand Ouest, vous disposez d'une fibre commerciale et de capacités d'analyse et de synthèse vous permettant de comprendre rapidement les différents trafics et filières du transport maritime.

Vous êtes capable de positionner et d'adapter l'action commerciale.

Vous parlez couramment anglais, (la maîtrise de l'espagnol est un plus).

Vous avez le sens relationnel, une excellente qualité d'écoute, vous êtes force de proposition et êtes capable de construire un argumentaire solide pour convaincre.

Curieux, vous avez envie de rejoindre un acteur clef du territoire, adressez votre candidature à l'adresse suivante : rh@nantes.port.fr.